

Qualifizierungsprogramm

Zertifizierter Einkaufsmanager ADG®

Termine:

Modul I: 05.10. – 07.10.2011

Modul II: 09.11. – 11.11.2011

Modul III: 07.12. – 09.12.2011

Dozenten:

Referenten mit praktischer Erfahrung und Branchenkenntnis kommen aus (Fach-) Hochschulen, Verbänden, Beratungsunternehmen und der unternehmerischen Praxis

Ihr Erfolg ist unsere Motivation.

Das Seminar richtet sich an:

Fach- und Führungskräfte im Einkauf

Optimieren Sie Ihre Einkaufsstruktur

Obwohl sowohl Einkauf als auch Vertrieb maßgeblich zur Erfolgssteigerung des Unternehmens beitragen können, verläuft die Zusammenarbeit und Kommunikation gerade hier oft unzureichend. Sind Beschaffung und Absatz nicht optimal aufeinander abgestimmt, schlägt sich dies zwangsläufig negativ im Betriebsergebnis nieder.

Lernen Sie, mit Blick auf die Kostenoptimierung, zielorientiert mit dem Vertrieb zu kooperieren.

Neben dem Optimierungsbedarf in der Kooperation mit dem Vertrieb sieht sich der Einkauf durch die zunehmende Internationalisierung und dem damit steigenden Wettbewerb einem höheren Kostendruck ausgesetzt - Kostenziele stehen von daher ganz oben auf der Agenda. Daher spielt die Beschäftigung mit strategischen Themen eine immer wichtigere Rolle. Denn nicht nur Preisverhandlungen mit den Lieferanten, sondern auch Änderungen des Bestellverfahrens oder der Lieferantenauswahl können geeignete Maßnahmen sein.

In unserem Programm qualifizieren wir Sie optimal für die Identifizierung und Umsetzung strategischer und operativer Aspekte, die eine erfolgreiche Optimierung Ihrer Einkaufsstruktur möglich machen.

Ihr Nutzen:

- Sie entwickeln unter professioneller Anleitung ein auf Ihr Unternehmen zugeschnittenes Beschaffungskonzept.
- In einem intensiven Training erlernen Sie effiziente Verhandlungstechniken und schulen Ihr Verhandlungsgeschick.
- Praxis und Theorie werden optimal vereint durch die enge Verzahnung von realistischen Beispielen mit theoretischen Elementen.
- Sie erkennen Optimierungspotentiale in der Beschaffungsstruktur und können innovative Maßnahmen umsetzen.
- Sie sind in der Lage brachliegende Potentiale zu erkennen und zu erschließen.

Inhaltsschwerpunkte:

Modul I – Interne Unternehmenskommunikation

- Funktionsweise und Aufbau der Vertriebsabteilung
- Probleme und Anforderungen in der täglichen Arbeit im Vertrieb
- Kooperationsmöglichkeiten
- Möglichkeiten der Effizienzsteigerung in der Zusammenarbeit

Strategischer Einkauf

- Materialwirtschaft
- Analyse des Einkaufsportfolios
- Einkaufsstrategien
- Lieferantenmanagement
- Target Costing

Modul II – Effizienzsteigerung im Einkauf

- Portfolioanalyse
- Warengruppenmanagement und Lead Buyer Strukturen
- Kostenreduktion
- Total Cost of Ownership

Elektronische Beschaffung

- eProcurement
- eSourcing
- Elektronische Ausschreibungen und Auktionen

Controlling

- Aktuelle Trends bei Kennzahlen im Einkauf
- Methoden und Instrumente des Einkaufscontrollings
- Zehn wichtige Kennzahlen im Einkauf

Modul III – Verhandlungstraining

- Kriterien einer Verhandlungssituation
- Kernphasen einer Verhandlung
- Umgang mit unfairen Verhandlungspraktiken
- Strategischer Verhandlungsaufbau

ORGANISATORISCHES

Ihre Dozenten:

Zum Einsatz kommen ausschließlich Referenten mit praktischer Erfahrung und Branchenkenntnis in den jeweiligen Bereichen. Die Dozenten kommen aus (Fach-) Hochschulen, Verbänden, Beratungsunternehmen und der unternehmerischen Praxis.

Preise:

EUR 3.590,- für Mitglieder der ADG/des Fördervereins
EUR 4.490,- für Nicht-Mitglieder

Termin/Anmelde-Nr.: (SRB411-019)

Modul I: 05.10. – 07.10.2011

Modul II: 09.11. – 11.11.2011

Modul III: 07.12. – 09.12.2011

Zertifizierter Einkaufsmanager ADG[®]

Institut	Position
Bankleitzahl Ihres Institutes	E-Mail
Name, Vorname	Telefon
Straße/Postfach	Telefax
PLZ/Ort	Datum Unterschrift und Stempel

Wir buchen Ihnen automatisch ab dem Vorabend der Veranstaltung ein Zimmer im Hotel inklusive aller zusätzlichen Leistungen. Wenn Sie nicht am Vorabend anreisen oder gar keine Übernachtung benötigen, kreuzen Sie bitte an: ☐ keine Vorabandanreise ☐ keine Übernachtung
Mit welchem Verkehrsmittel werden Sie anreisen? ☐ Bahn ☐ PKW ☐ PKW-Mitfahrer

ANSPRECHPARTNER FÜR INHALTLICHE FRAGEN

Selbstverständlich stehen wir Ihnen auch gerne für weitergehende Fragen oder Informationen zur Verfügung.

Dipl.-Pol.

Dr. Holger Bentz

Produktmanager

T: 02602 14-278

F: 02602-1495-278

holger_bentz@adgonline.de

ANMELDUNG/ORGANISATORISCHE FRAGEN

Servicecenter Seminare

T: 02602 14-500

F: 02602 1495-500

service@adgonline.de

Akademie Deutscher Genossenschaften ADG

Schloss Montabaur | 56410 Montabaur

www.adgonline.de

Ein Angebot im Rahmen des ADG-Jahresprogramms 2011