

Beratungsleistungen

für Unternehmen und Verbundgruppenpartner

Jeder Unternehmer hat
das Potenzial, mit dem
richtigen Berater an seiner Seite ein
Spitzenunternehmen zu werden.



Ausgezeichneter
Management-
berater
2013|14





Diplom-Kaufmann **Dieter Perk**

ist seit über 20 Jahren im verbundgruppen-orientierten Einzelhandel und Handwerk tätig. Er verfügt über umfassende Beratungs-, Vortrags- und Moderationserfahrung in einzelhandelsrelevanten sowie handwerklichen Themen.

Leistungen

Seite

01 ERFA-Gruppen-Betreuung	03
02 Fitness-Check für Unternehmen	04
03 Existenzgründungs- und Filialisierungsberatung	05
04 Betriebswirtschaftliche Krisenberatung	06
05 Strategie- und Kreativberatung	07
06 Unternehmensnachfolgeberatung	08
Anforderungsformular	09
Starke Kooperationspartner	10 - 11

Ist Ihr Unternehmen topfit für den Wettbewerb?

Unternehmen sind wie Motoren: Damit sie rund laufen, müssen die Einstellungen stimmen. Dabei kommt es auf jede Feinheit an. Oft sind es kleinste Stellschrauben, die justiert werden müssen, damit aus einem guten ein sehr gutes Unternehmen wird.

2012 wurde ich mit dem Gütesiegel „Top Consultant“ in der Kategorie Managementberatung ausgezeichnet. Zudem bin ich Mitglied Bundesverband Deutscher Unternehmensberater e.V. und als CMC Certified Management Consultant / BDU dessen hohen Qualitätsrichtlinien verpflichtet.

Daher können Sie meiner Erfahrung und meinem Wissen vertrauen.

Einen ersten Überblick über einzelne Beratungsfelder erhalten Sie auf den folgenden Seiten. Was ich im Detail für Sie tun kann, besprechen wir am besten persönlich. Bitte rufen Sie mich an oder schreiben Sie mir.

Ich freue mich darauf, Sie kennen zu lernen!

Dieter Perk
PERK UNTERNEHMENSBERATUNG BDU

01 ERFA-Gruppen-Betreuung für Verbundgruppen sowie „freie“ Gruppen.

Erfa-Gruppen: Machen Sie sich die Schwarmintelligenz zunutze.

Erfahrungsaustauschgruppen („Erfa-Gruppen“) gehören zu den wichtigsten Informationsplattformen im verbundgruppenorientierten Einzelhandel und Handwerk. Hier profitieren Sie auf vielfältige Art und Weise von den Erfahrungen Ihrer Branchenkolleginnen und -kollegen.

Während Einzelkämpfer oft auf verlorenem Posten stehen, können Sie hier ergebnisorientiert Netzwerken und die „Schwarmintelligenz“ nutzen. Die Erfahrung aus der aktiven Erfa-Arbeit zeigt: Erfa-Unternehmen sind erfolgreicher. Unternehmer/innen, die regelmäßig an Erfa-Tagungen in einer festen Gruppe teilnehmen, erwirtschaften ein deutlich besseres Betriebsergebnis im Vergleich zu Betrieben, die nicht die Möglichkeit nutzen, um über den Tellerrand hinaus zu blicken.

Zentraler Bestandteil der Erfa-Tagung ist der Betriebsvergleich, der individuell auf die Belange der Teilnehmer sowie der Verbundgruppe abgestimmt wird. Je Branche werden Erfa-Gruppen nur für eine Verbundgruppe von einem Referenten übernommen.

Weitere Themen sind (optional):

- Betriebsbesichtigung des Gastgebers mit Stärken- und Schwachstellenanalyse
- BWA-Check
- Auftrags- und Stundenverrechnungssatzkalkulation
- Einkaufslimitplanung und Lieferantenanalyse
- Unternehmensplanung
- Personaleinsatzplanung
- Vergleich von Steuerberaterleistungen und Steuerberaterkosten
- Filial- und Storekonzepte
- Unternehmensnachfolge und Unternehmenssicherung
- Betriebswirtschaftliche Sonderthemen
- Spezifische Branchenthemen
- Spezifische Themen der Verbundgruppe
- Ihre Wunschthemen

Wichtige Erfa-Regeln:

Partner und Moderatoren von Erfa-Kreisen sind wohlwollende aber auch kritische Wegbegleiter. Die Effizienz der Erfa-Arbeit wird durch gemeinsam verabschiedete Spielregeln, Abläufe und Inhalte gewährleistet. Dabei wird darauf geachtet, dass keine direkten Wettbewerber an den Tagungen teilnehmen.



Ziele der Erfa-Tagung:

Ziel ist es, durch gemeinsames Lernen die Weitergabe von Wissen und Erfahrung den Erfolg der Teilnehmer und der Verbundgruppe auszubauen.

- ☐ Benchmarking
- ☐ Best Practice
- ☐ Next Practice
- ☐ Betriebswirtschaftliche Themen

Tagungsrhythmus:

Ideal: 2 x pro Jahr

Bezuschussung:

Eine Tagung kann durch öffentliche Fördermittel (ESF) bezuschusst werden.

Investition:

Die Tagungskosten belaufen sich auf ca. 350 € zzgl. MwSt. je Unternehmen (inkl. Zuschuss). Gerne unterbreite ich Ihnen ein persönliches Angebot.

Ihr persönlicher Erfa-Referent:

Dieter Perk
PERK UNTERNEHMENSBERATUNG BDU

Sie wollen Ihr Unternehmen zielgerichtet verbessern und erfolgreich in die Zukunft führen? Damit Ihr Unternehmen und somit Ihre Einkommensquelle auch künftig gesichert sind, unterstütze ich Sie mit dem **FITNESS-CHECK**.

Jedes Unternehmen ist einzigartig, hat seine individuellen Stärken und Schwächen.

Genau so wie ein Personal Trainer nach einer sportmedizinischen Untersuchung mit Ihnen die richtigen Muskeln trainiert, liefere ich Ihnen durch die professionelle Aufbereitung Ihrer Unternehmensdaten und einem Branchenvergleich wertvolle Anhaltspunkte, wie Sie die Ertragskraft in Ihrem Unternehmen steigern können.

Der **FITNESS-CHECK** ist die Basis, um Ihre Stärken herauszuarbeiten und dann schrittweise Ihre Schwachstellen zu beseitigen.

Der **FITNESS-CHECK** für Ihr Unternehmen liefert Ihnen genau die Impulse für einen individuellen Trainingsplan, um mit neuen Ideen und Strategien auf die Überholspur zu gelangen.

Sie erhalten:

- eine Ertrags- und Kostenanalyse inkl. einem Branchenvergleich
- eine Analyse von Stärken und Schwächen
- eine Bilanzanalyse mit Bewertungshinweisen
- eine Darstellung der Kapitaldienstfähigkeit
- eine mit Ihnen abgestimmte Zukunfts- und Prognoseplanung für einen Zeitraum von 3 Jahren
- einen schriftlichen Bericht mit detaillierten Handlungsempfehlungen zur Ertragssteigerung

Ihr Nutzen:

- Der **FITNESS-CHECK** ist Ihr Ausgangspunkt für gezielte Verbesserungen
- Konkret aufgezeigte Handlungsmaßnahmen erleichtern die Umsetzung
- Kalkulations- und Einsparpotentiale werden aufgedeckt
- Sie erhalten aussagekräftige Unterlagen für Ihre Hausbank und Ihre Verbundgruppe

Add-on Beratungsinhalte (Aufwand / Honorar auf Anfrage):

- Individuelle Beratung vor Ort
- Vorbereitung auf das Bankgespräch
- Begleitung bei Bankgesprächen
- Begleitung der Umsetzungsmaßnahmen
- Weitere Leistungen auf Anfrage



Ziele der Beratung:

Unternehmen sind unterschiedlich fit. Lernen Sie mit dieser Beratung die Faktoren kennen, die den Erfolg Ihres Unternehmens bestimmen.

Basisunterlagen:

- ☐ Die letzten beiden Bilanzen
- ☐ BWA und KER
- ☐ Summen- u. Saldenliste
- ☐ Mitarbeiter und Stundenlöhne
- ☐ Kalkulationsbeispiele
- ☐ Internes Formularwesen
- ☐ Interne Auswertungen (Warenwirtschaft)
- ☐ Nach Abstimmung weitere Unterlagen

Investition:

Ihre Investition beläuft sich auf 1.200 € zzgl. MwSt. und kann mit bis zu 50% bzw. 75% durch öffentliche Fördermittel (ESF) bezuschusst werden. Die Antragstellung übernehme ich für Sie!

Ihr persönlicher Berater:

Dieter Perk
PERK UNTERNEHMENSBERATUNG BDU

Eine gute Geschäftsidee zu haben ist eine Sache, sie erfolgreich in die Praxis umzusetzen jedoch eine andere. Gerade beim ersten Schritt in die Selbständigkeit oder der Filialisierung können kleine Fehler das Projekt in einem finanziellen Fiasko enden lassen.

Ich entwickle mit Ihnen einen perfekten Businessplan und spiele die verschiedenen Varianten für den Aufbau Ihres Unternehmens durch. Dadurch sparen Sie Zeit und Geld. Gemeinsam überzeugen wir die Kapitalgeber von Ihrer Geschäftsidee.

Ich berate und begleite Sie auf Ihrem Weg zum Erfolg. Wir erarbeiten gemeinsam das Konzept bis hin zur Ertrags- und Finanzplanung und stellen somit Ihre Existenzgründung oder Filialisierung auf eine solide Grundlage.

Beratungsinhalte:

- Analyse des Marktumfeldes und der Wettbewerber
- Investitionsprüfung und Investitionsplanung
- Finanzierungsanalyse und Finanzierungsprüfung inkl. Bankgespräch
- Analyse und Prüfung von öffentlichen Fördermitteln
- Entwicklung einer Umsatz-, Ertrags- und Kostenplanung
- Wareneinkaufslimitplanung
- Ermittlung des erforderlichen Mindestumsatzes
- Erstellung einer kurz- und mittelfristigen Unternehmensplanung
- Erstellung einer monatlichen Finanzplanung
- Schriftlicher Businessplan

Ihr Nutzen:

- Nutzen Sie die Chance, sich von einem Beratungsexperten auf Ihrem Weg in die Selbständigkeit / Filialisierung begleiten zu lassen.
- Konkret aufgezeigte Handlungsmaßnahmen erleichtern die Umsetzung
- Sie erhalten aussagekräftige Unterlagen für Ihre Hausbank und Ihre Verbundgruppe

Add-on Beratungsinhalte (Aufwand / Honorar auf Anfrage):

- Begleitung der Umsetzungsmaßnahmen
- Weitere Leistungen auf Anfrage

**Ziele der Beratung:**

Eine Existenzgründung oder Filialisierung will wohl überlegt und sorgfältig geplant sein. Mit dem richtigen Berater an Ihrer Seite starten Sie von Anfang an mit Rückenwind für Ihren Unternehmenserfolg.

Basisunterlagen:

- ☐ Die letzten beiden Bilanzen
- ☐ BWA und KER
- ☐ Summen- u. Saldenliste
- ☐ Vorläufige Investitionsplanung
- ☐ Standortrahmendaten
- ☐ Projektplanungen
- ☐ Einrichtungskonzepte
- ☐ Verbundgruppenspezifische Analysen

Investition:

Gerne erstelle ich Ihnen ein individuelles Angebot.

Ihre Investition kann mit bis zu 1.500 € durch öffentliche Fördermittel (ESF) bezuschusst werden. Die Antragstellung übernehme ich für Sie!

Ihr persönlicher Berater:

Dieter Perk
PERK UNTERNEHMENSBERATUNG BDU

Krisen sind Chancen. Vorausgesetzt, man erkennt und bewältigt sie.

Bleibt die Ertragslage Ihres Unternehmens hinter den Erwartungen zurück? - Treten Liquiditätsengpässe auf? – Befindet sich Ihr Unternehmen bereits in einer wirtschaftlichen Schieflage?

Krisen kommen nicht aus dem Nichts, sie sind das Ergebnis einer Vielzahl von Faktoren. Oft ist das Verhältnis zu wichtigen Lieferanten, Verbundgruppen und Kreditgebern bereits gestört. Seit vielen Jahren bin ich bestens vertraut mit der Bewältigung von Unternehmenskrisen. Ich erkenne das Ertragspotenzial im Unternehmen – und setze es frei. Verhandlungen mit Banken und Geschäftspartnern gehören zu meinen persönlichen Stärken.

Beratungsinhalte:

- Ertrags- und Kostenanalyse inkl. einem Branchenvergleich
- Bilanzanalyse mit Bewertungshinweisen
- Analyse der Stärken und Schwächen des Unternehmens, der Unternehmensleitung sowie der Mitarbeiter
- Ursachenforschung der Unternehmensanalyse
- Darstellung der Kapitaldienstfähigkeit
- Entwicklung und Prüfung eines tragfähigen Entwicklungskonzeptes
- Adaption Marktauftritt und Marketingstrategie
- Zukunfts- und Prognoseplanung für einen Zeitraum von 3 Jahren
- Turn-Around-Plan für Hausbanken, Lieferanten und Verbundgruppe mit detaillierten Handlungsempfehlungen
- Begleitung bei allen Verhandlungen mit den Kreditgebern
- Begleitung der Umsetzungsmaßnahmen

Ihr Nutzen:

- Durch eine rechtzeitige betriebswirtschaftliche Krisenberatung sichern Sie Ihr Unternehmen und Ihre Erwerbsquelle
- Konkret aufgezeigte Handlungsmaßnahmen erleichtern die Umsetzung
- Sie erhalten aussagekräftige Unterlagen für Ihre Hausbank und Ihre Verbundgruppe

Add-On Beratungsinhalte (Aufwand / Honorar auf Anfrage):

- Hinzuziehen von Experten, die sich in der Krisenberatung bewährt haben (Steuerberater, Mitarbeiter der Verbundgruppe)
- Prüfen von Unternehmensbeteiligungen oder auch Unternehmensveräußerung
- Weitere Leistungen auf Anfrage



Ziele der Beratung:

- ☐ Unternehmen sichern und erhalten
- ☐ Finanzielle Spielräume sichern
- ☐ Liquidität beschaffen
- ☐ Vermögen erhalten
- ☐ Familiensituation sichern
- ☐ Arbeitsplätze erhalten
- ☐ Vertrauen zurückgewinnen
- ☐ Krise bewältigen

Basisunterlagen:

- ☐ Die letzten beiden Bilanzen
- ☐ BWA und KER
- ☐ Summen- u. Saldenliste
- ☐ Kreditverträge und deren Absicherung
- ☐ Vereinbarungen mit Gläubigern
- ☐ Vermögensaufstellung

Investition:

Gerne erstelle ich Ihnen ein individuelles Angebot.

Ihre Investition kann mit bis zu 1.500 € durch öffentliche Fördermittel (ESF) bezuschusst werden. Die Antragstellung übernehme ich für Sie!

Ihr persönlicher Berater:

Dieter Perk
PERK UNTERNEHMENSBERATUNG BDU

Wir können den Wind nicht ändern, aber die Segel anders setzen.

Dieses Zitat vom Philosophen Aristoteles gilt für Privatpersonen wie für Unternehmen gleichermaßen. Es lohnt sich immer, sich einmal fern ab von der Hektik des Alltags seine Ziele zu vergegenwärtigen, diese zu visualisieren und dann zu überlegen, wie diese zu erreichen sind.

In der Strategie- und Kreativberatung gilt es, die Unternehmensweichen zu prüfen und ggf. neu auszurichten. Lassen Sie sich auf diesen Prozess ein, um gemeinsam neue Ziele für die Zukunft zu finden.

Setzen Sie mit einer Strategie- und Kreativberatung einen neuen Kurs für Ihr Unternehmen!

Beratungsinhalte und Ablauf:

Der erste Schritt beginnt mit einer Standortbestimmung. Hierzu ist eine Analyse Ihres Unternehmens notwendig. Die Inhalte dieser Analyse entspricht dem FITNESS-CHECK. In dieser Analyse legen wir gemeinsam das Fundament für die Zukunftsentscheidungen. Die weiteren Beratungen finden dann sowohl in Ihrem Unternehmen als auch an einem ruhigen Ort abseits vom allgemeinen Tagesgeschäft statt.

Wir diskutieren die Dinge, die Sie in Ihrem Unternehmen verändern wollen, für die Ihnen aber noch der richtige Weg fehlt. Wir diskutieren über Trends, die die Branche verändern und wie Sie sich in Ihrem Unternehmen darauf einstellen können. Durch einen intensiven Gedankenaustausch kommen wir zu neuen Sichtweisen und entwickeln wir für Sie maßgeschneiderte Lösungen.

Sie beschreiben Ihre Aufgaben als Unternehmer/in und formulieren Ihre Ziele. Gleichzeitig fixieren Sie Ihre Veränderungswünsche. Mit konkreten Handlungsschritten und individuellen Checklisten stellen wir die Umsetzung Ihrer neuen Unternehmensstrategie sicher. Mit einer auf Sie abgestimmten Strategie machen Sie den Weg frei für die wirklich wichtigen Entscheidungen. So arbeiten Sie nicht nur in Ihrem Unternehmen, sondern auch an Ihrem Unternehmen.

Die Strategie- und Kreativberatung kann auch in kleinen Gruppen von bis zu vier Unternehmen erfolgen.

Add-On Beratungsinhalte (Aufwand / Honorar auf Anfrage):

- Hinzuziehen von Experten, die sich in der Zusammenarbeit bewährt haben (Steuerberater, Mitarbeiter der Verbundgruppe)
- Kreatives Firmencoaching in Zusammenarbeit mit der Designerin Kerstin Kirchheim zur Implementierung kreativer Konzepte
- Vorbereitung / Begleitung bei Bankgesprächen
- Weitere Leistungen auf Anfrage

**Ziele der Beratung:**

Wie komme ich von der Vision zur Umsetzung?
Diese Frage wird häufig auf meinen Tagungen und in Beratungen gestellt. Meistens mangelt es an konkreten Schritten. Wir werden nicht nur Strategiepapiere entwickeln, sondern gemeinsam einen maßgeschneiderten Fahrplan für die Umsetzung entwickeln.

Investition:

Gerne erstelle ich Ihnen ein individuelles Angebot.

Ihre Investition kann mit bis zu 1.500 € durch öffentliche Fördermittel (ESF) bezuschusst werden. Die Antragstellung übernehme ich für Sie!

Ihr persönlicher Berater:

Dieter Perk
PERK UNTERNEHMENSBERATUNG BDU

Sichern Sie Ihr Lebenswerk - für sich und andere.

Wollen Sie Ihr Lebenswerk in gute Hände geben und gleichzeitig Ihre eigene Versorgung sichern?

Ich stehe Ihnen bei der Ermittlung des Unternehmenswertes persönlich beratend zur Seite. Auf Wunsch finde ich einen geeigneten Nachfolger oder entwickle gemeinsam mit Ihnen und Ihrem potenziellen Nachfolger eine Übergabestrategie.

Neben steuer- und gesellschaftsrechtlichen Aspekten spielen die menschlichen Beziehungen zwischen den Generationen langfristig eine große Rolle. Ich bin mir dessen bewusst und bringe das notwendige Gespür dafür mit.

Beratungsinhalte:

- Voraussetzungen für eine erfolgreiche Übergabe des Unternehmens schaffen
- Analyse und Bewertung Ihres Unternehmens
 - Wo steht das Unternehmen im Vergleich zur Branche?
 - Wo liegen die Ertragspotentiale im Unternehmen?
- Das Unternehmen richtig bewerten
 - Objektive und subjektive Bewertung
 - Bewertung des Unternehmens auf Basis des modifizierten AWH-Verfahrens
- Entwicklung von Übergabevarianten
 - Verkauf / Verpachtung des Unternehmens
 - Die Übergabe in Teilschritten: Die Unternehmensbeteiligung
 - Die Übergabe auf dem Wege der vorweggenommenen Erbfolge
- Mit dem Unternehmensexposé einen Nachfolger suchen und finden
 - Rentabilitätsvorschau für den Erwerber
 - Finanzierungsvorschau für den Erwerber

Add-On Beratungsinhalte (Aufwand / Honorar auf Anfrage):

- Hinzuziehen von Experten, die sich in der Zusammenarbeit bewährt haben (Steuerberater, Mitarbeiter der Verbundgruppe)
- Übernahme des gesamten Vermittlungsprozesses von A - Z
- Weitere Leistungen auf Anfrage

**Ziele der Beratung:**

- ☐ Unternehmen sichern und erhalten
- ☐ Klare Eigentumsverhältnisse schaffen
- ☐ Altersversorgung sichern
- ☐ Klare Führungsstrukturen schaffen
- ☐ Familiensituation sichern
- ☐ Arbeitsplätze erhalten
- ☐ Das Erbe umfassend regeln
- ☐ Steuerliche Gestaltung berücksichtigen

Basisunterlagen:

- ☐ Die letzten beiden Bilanzen
- ☐ BWA und KER
- ☐ Summen- u. Saldenliste
- ☐ Mitarbeiter und Stundenlöhne
- ☐ Private Vermögenssituation
- ☐ Testamentarische Verfügungen
- ☐ Nach Abstimmung weitere Unterlagen

Investition:

Gerne erstelle ich Ihnen ein individuelles Angebot.

Ihre Investition kann mit bis zu 1.500 € durch öffentliche Fördermittel (ESF) bezuschusst werden. Die Antragstellung übernehme ich für Sie!

Ihr persönlicher Berater:

Dieter Perk
PERK UNTERNEHMENSBERATUNG BDU

Anforderungsfax



Bitte senden Sie Ihre Anmeldung an:

PERK UNTERNEHMENSBERATUNG BDU
Katharinenstraße 33B | 49078 Osnabrück
Telefon: 0541 / 915 903 48
Fax: 0541 / 915 903 47

info@perk-unternehmensberatung.de
www.perk-unternehmensberatung.de

Ich / Wir habe(n) Interesse an folgender Beratungsleistung:

Beratungsleistung: _____

Terminwunsch/Zeitraum: _____

Firma: _____

Inhaber/GF: _____

Straße: _____

PLZ/Ort: _____

Telefon: _____ Fax: _____

Email: _____

Homepage: _____

Verbundgruppe: _____

Datum: _____ Unterschrift: _____

Starke Kooperationspartner

KERSTIN KIRCHHEIM

wohnpkonzepte + interior design

Kerstin Kirchheim

ist Designerin und Expertin für individualisierte Gesamtkonzepte rund ums Wohnen und spezialisiert auf ganzheitliche Wohnkonzepte, Kreativ-Coachings in Firmen und Workshops. Darüber hinaus ist Kerstin Kirchheim der kreative Kopf des Unternehmens **TEAM KIRCHHEIM & PERK GBR.**



coratex

wurde als Tochterunternehmen des Textilverlags Saum & Viebahn in Kulmbach gegründet. Dem raumausstattendem Handwerk werden hierbei außergewöhnliche Dienstleistungs-, Service- und Marketingangebote zur Verfügung gestellt. Das Ziel lautet dabei, zu den Besten zu gehören und durch regelmäßigen Erfahrungsaustausch, Schulungen, Weiterbildungen und ausgeklügelte Marketingkonzepte der Konkurrenz ein paar Schritte voraus zu sein.



REXOR

Ob modische, komfortbetonte oder sportliche Schuhe – REXOR ist die Schuh-Einkaufsvereinigung mit dem unverwechselbaren Service, den sie gemeinsam mit ihren Partnern für ihre Mitglieder entwickelt haben. Die Rexor bietet ihren Mitgliedern mehr als nur Zentralregulierung, sondern geben ihren Partnern Persönlichkeit, die sie an ihrem Standort unvergleichbar macht.



MZE - Möbel-Zentral-Einkauf | Unternehmensbereich 2HK

ist der Dienstleistungsverband für führende mittelständische Fachgeschäfte und Fachmärkte der Möbelbranche. Der Unternehmensbereich 2HK entwickelt individualisierte, kreative Marketing-Konzepte für angeschlossene Raumausstatter und Inneneinrichter, damit sich diese optimal präsentieren und positionieren können. 2HK trainiert ihre Kunden und Mitarbeiter individuell vor Ort, aber auch extern – z. B. im Rahmen von Erfahrungsgruppen.



Raumwerk Sachsen | Fachverband der Raumausstatter und Inneneinrichter Sachsen e.V.

ist ein starker Verband für Raumausstatter, Sattler, Dekorationsnäher, Bodenleger, Parkettleger, Inneneinrichter und Architekten in Sachsen. Eine wichtige Aufgabe des FV ist die regelmäßige fachliche Weiterbildung und Information der Mitglieder und Raumausstatter.



ServiCon Service & Consult eG

ist die Dienstleistungsgesellschaft der gewerblichen Verbundgruppen und Franchise-Systeme sowie die kommerzielle Schwestergesellschaft des Verbandes DER MITTELSTANDSVERBUND.

Starke Kooperationspartner



Bundesverband Deutscher Unternehmensberater BDU e. V

Der BDU ist der Wirtschafts- und Berufsverband der Unternehmensberatungen (Strategie-beratung, Organisationsberatung, IT-Beratung, HR-Beratung und Personalberatung). Er ist international mit anderen Organisationen vernetzt und steht für Vertrauen und Sicherheit.



compamedia zeichnet die besten Berater für den Mittelstand aus

Mit der Auszeichnung TOP CONSULTANT spürt compamedia die für den Mittelstand besten Berater auf und empfiehlt mittels des Qualitätssiegels jene Consultants, die perfekt „mittelständisch“ sprechen. Diese Auszeichnung habe ich bereits 2012 erhalten.

Prof. Dr. Dietmar Fink und Bianca Knobloch sind die wissenschaftlichen Köpfe von top consultant. Gemeinsam leiten sie die Wissenschaftliche Gesellschaft für Management und Beratung (WGMB). Fink ist zudem Professor für Unternehmensberatung an der Hochschule Bonn-Rhein-Sieg.



Leitstelle für Gewerbeförderungsmittel des Bundes (Köln)

Die Leitstelle arbeitet im Auftrag des Bundesministeriums für Wirtschaft und Technologie (BMWi) für das Bundesamt für Wirtschaft und Ausfuhrkontrolle (BAFA) und prüft Anträge zur Bezuschussung von allgemeinen Beratungen sowie Informations-/ Schulungsveranstaltungen und Workshops. Sie bewertet Antragsunterlagen von bereits durchgeführten Unternehmensberatungen sowie Informations- und Schulungsveranstaltungen und Workshops hinsichtlich möglicher Bundeszuschüsse.



Steuerberatungsgesellschaft Albers mbH

Die Düsseldorfer Steuerberatungsgesellschaft Albers mbH setzt einen Schwerpunkt auf die steuerliche und betriebswirtschaftliche Beratung der Unternehmen. Das Unternehmen hat sich u.a. auf die Branchen Raumausstattung und Schuhfachhandel spezialisiert. Weitere Informationen finden Sie unter <http://www.steuerberatung-albers.de>.



Steuerberatung und Wirtschaftsprüfung Konrad Kurt Nee

Im Rahmen der Steuerberatung und Wirtschaftsprüfung werden wir in verschiedenen Fällen ebenfalls von unserem Kooperationspartner, dem Dipl.-Kfm. Konrad Kurt Nee, Steuerberater, unterstützt. Weitere Informationen finden Sie unter <http://www.konrad-kurt-nee.de>.



ISCOPE - Webdesign und Webapplikationen

Mit den Spezialisten aus Osnabrück kooperieren wir bereits seit mehreren Jahren sehr erfolgreich in den Bereichen der Webseitenentwicklung (Webdesign und Webapplikationen) und allem was dazu gehört. Weitere Informationen erhalten Sie unter <http://www.iscope.de>.